




# **GOOD-RUSH ENTREZ AU COEUR DE LA SILICON VALLEY ET DU YOSEMITE**



« L'EFFICACITÉ DES MANAGERS EST INFLUENCÉE DE FAÇON SIGNIFICATIVE PAR LEUR REGARD D'INTROSPECTION SUR LEUR PROPRE TRAVAIL. »

Mintzberg

## ÉDITO : PRENDRE DU TEMPS POUR SOI

La capacité d'introspection est devenue une aptitude clé des leaders d'aujourd'hui. Identifier ses forces et ses faiblesses; mettre des mots sur ses émotions et ses réactions instinctives; se recentrer sur ses priorités et valeurs; analyser ses erreurs, puis établir des plans d'action pour s'améliorer et pour atteindre ses objectifs. L'introspection est aussi la voie royale de la connaissance de soi, une force qui constitue un véritable pilier du leadership. La connaissance de soi est fondamentale pour exercer un leadership efficace, « car pour évoluer comme dirigeant, il faut reconnaître et savoir gérer ses zones de vulnérabilité. ».

La redéfinition de nos priorités peut également passer par une meilleure gestion de notre charge mentale, une meilleure gestion du stress, travailler à un équilibre pertinent vie pro/vie perso... Pourtant, la connaissance de soi n'est pas encore au cœur des

programmes de formation des Universités ni des entreprises. En effet, les formations visent aujourd'hui au développement de compétences clés pour devenir dirigeant, sans totalement passer par la phase « se connaître », qui semble pourtant une condition sine qua non à tout développement.

Qu'est-ce que je souhaiterais changer en moi ? Sur quoi voudrais-je voir porter mes améliorations ? Ce que je veux ? Ce que je ne veux plus ? D'un point de vue professionnel, cette période peut être celle d'un bilan bienvenu : où en suis-je de mon parcours professionnel ? Quels sont mes rêves ? Me suis-je réalisé ? De quoi aurais-je envie aujourd'hui ? Mais comment réserver du temps à l'introspection dans le tourbillon quotidien des exigences professionnelles, personnelles et familiales ? Et comment s'y prendre pour se livrer à ce genre de réflexion ?



## SOMMAIRE

---

Pré-requis.....	4
Notre Offre.....	5
Un Programme sur Mesure.....	6
Un Accompagnement Professionnel.....	7
Votre Budget.....	8
Bon de Réservation .....	9
Conditions Générales de Vente.....	10

« DES SIÈCLES AVANT LE DÉBUT DE LA RUÉE VERS L'OR, AVANT MÊME QUE LA CALIFORNIE NE SOIT DÉCOUVERTE, SON NOM ÉTAIT ASSOCIÉ À L'OR ET À L'IMAGE D'UN NOUVEL ÉDEN DANS L'IMAGINAIRE DE SES FUTURS EXPLORATEURS »

Garci Rodríguez de Montalvo

## PRÉ-REQUIS : UN RETOUR AUX SOURCES

Le parc national de Yosemite, situé dans les montagnes de la Sierra Nevada, dans l'est de l'État de Californie, est le deuxième plus ancien parc de l'histoire des États-Unis, après celui de Yellowstone. Ce lieu extraordinaire, reposant et ressourçant a été le témoin de la ruée vers l'or.

Continuation de la « Conquête de l'Ouest », la ruée vers l'or se répandit rapidement et attira en Californie plus de 300 000 aventuriers, américains et étrangers. Cet exode massif est considéré comme la première d'envergure mondiale. Ces pionniers, appelés par la suite « forty-niners » arrivaient par bateau ou par voie terrestre à bord de chariots, de tout le continent, au prix d'un voyage bien souvent difficile. Bien que la plupart de ces nouveaux arrivants étaient Américains, la ruée vers l'or attira également des dizaines de milliers d'immigrants d'Amérique latine, d'Europe, d'Australie et d'Asie.

La ruée vers l'or transforma profondément la Californie. Alors petit hameau constitué de tentes, San Francisco se développa sous la pression de la croissance démographique ; des routes, des églises, des écoles et d'autres bâtiments y furent construits. Un système de loi et un gouvernement furent créés, gouvernement qui mènera à l'admission de la Californie en tant qu'État américain en 1850. De nouveaux modes de transport se développèrent : le bateau à vapeur, qui devient un moyen de transport régulier, et les chemins de fer. L'agriculture, futur pan majeur de l'économie californienne, commença à se développer à travers tout l'État.



# NOTRE OFFRE

Pourquoi ne pas s'accorder un moment pour vivre simplement l'instant présent : couper son téléphone, profiter de vrais moments partagés entre pairs, prendre le temps d'observer la nature... Ce voyage, cette aventure, peut être vue comme une « pause » qui permet de prendre du temps pour soi, temps que l'on ne prend pas, engoncé habituellement dans un rituel quotidien personnel/professionnel qui laisse peu de place à l'introspection.

Notre mission est simple ! Permettre à tout chef d'entreprise en quête d'introspection personnelle de trouver les réponses à ses questions et les pistes de réflexion nécessaires lors d'une aventure humaine.

Partez en immersion totale à la découverte d'un écosystème innovant et d'un retour aux sources avec d'autres dirigeants français ayant un objectif commun : s'inspirer et s'enrichir d'une nouvelle vision globale.

Deux lieux pour deux moments différents. La Silicon Valley est aujourd'hui une technopole qui influence le monde entier. Nos learning expedition vous offrent un voyage unique et sur mesure en immersion totale pendant 5 jours dans la région de San Francisco à la découverte de nouvelles tendances, de nouvelles pratiques ou de nouveaux modes d'organisation et de management. Le voyage se déroule tout en français et s'articule autour de plusieurs facteurs clés de réussite pour votre développement professionnel et personnel. Le Yosemite et ses forêts. Un moment d'introspection personnelle, une aventure collective pour un renouveau, une renaissance et se réinventer.

- ➔ Des rencontres entrepreneuriales et des visites d'entreprises à plus ou moins grande échelle.
- ➔ Des visites de lieux tendances et innovants
- ➔ Des workshops
- ➔ Des soirées de rencontres et de networking
- ➔ Et surtout, beaucoup d'émotions, de partage et de bonne humeur dans une ville et une nature des plus attractives.



# UN PROGRAMME SUR MESURE

Chaque voyage est pensé selon votre profil et selon vos besoins de développement ou de création. Nous prévoyons des sessions orientées différemment selon que nous soyons entre créateurs d'entreprise et start-upers ou entre chefs d'entreprise, directeurs de département, décideurs et managers établis depuis plus longtemps.

Exemple de programme type :

DIMANCHE	LUNDI	MARDI	MERCREDI	JEUDI	VENDREDI	SAMEDI
Arrivée	Découverte	Silicon Valley	Yosemite	Yosemite	Debriefing	Départ
	Introduction et lancement	Rencontre	Transfert	Workshop	Transfert	Temps libre
		Rencontre				
Arrivée	Déjeuner	Déjeuner	Déjeuner	Déjeuner	Déjeuner	Départ
Temps libre	Rencontre	Rencontre	Workshop	Workshop	Debriefing	
	Rencontre	Temps libre				
Diner	Diner	Diner	Diner	Diner	Diner	

Ce programme est à titre indicatif et est, dès lors, susceptible de changer en fonction des voyages comme des besoins des participants. De même, les rencontres entrepreneuriales varient à chaque session selon les disponibilités de nos intervenants sur place et ce, tout en vous garantissant bien entendu, un niveau de prestations identiques et des rencontres de qualité.

# UN ACCOMPAGNEMENT PROFESSIONNEL

Créée en 2013, Silicon-Valley.fr a réalisé plus d'une trentaine de sessions accompagnant près de 600 dirigeants et entrepreneurs.



**MICKAEL ESNULT** - Fondateur et Président de INWEST Group & Associé Silicon-Valley.fr

Auparavant à la tête d'une entreprise spécialisée dans la communication par l'objet publicitaire, pendant plus de 12 ans, Mickaël s'est lancé dans le digital en 2012. Il a créé le groupe Inwest, regroupant des sociétés qui accompagnent les entreprises dans des domaines aussi variés que l'économie numérique, la communication, le nom de domaine, la création de site web ou le webmarketing entre autres. Il est présent au board et capital d'une vingtaine de sociétés, il est engagé activement dans les écosystèmes du digital, de la franchise, de la green economy et ainsi que du real estate.



**ROMAIN BUCHE** - Associé Silicon-Valley.fr

Après avoir dirigé le marketing et l'animation de réseaux de distribution, j'ai créé, repris et investi dans des sociétés digitales, dont notamment 2 réseaux de franchise d'agences web. En parallèle, je dirige la société Viaduc et je fais découvrir l'écosystème de la Silicon Valley à des dirigeants (600 en 5 ans) en comptabilisant pas loin d'une quarantaine de voyages en immersion sur la même période. L'objectif des sociétés que je dirige est simple : accompagner les dirigeants dans leur innovation et digitalisation afin de développer et pérenniser leur activité.



**DOMINIQUE PIOTET** - CEO de UNIT.City, ex-CEO de FaberNovel Amérique du Nord & Co-fondateur de Silicon-Valley.fr

Avec plus de 20 ans d'expérience, Dominique est un expert et leader de la transformation numérique pour les entreprises du Fortune 500, à la fois en tant que consultant et en tant que dirigeant d'entreprise. Actuellement, Dominique est le PDG d'UNIT City, le premier parc d'innovation d'Ukraine et bientôt l'un des plus grands parcs d'Europe. Auparavant, Dominique était PDG de FABERNOVEL US, la filiale américaine de l'agence mondiale d'innovation FABERNOVEL. Il a été membre du Comité Exécutif du Groupe et a soutenu l'acquisition d'une agence à Shanghai, ouvrant FABERNOVEL à l'Asie.

# VOTRE BUDGET

Le tarif du voyage d'affaires Silicon-valley.fr de 6 990€ correspond à un service « tout inclus » prenant en charge la création et la préparation du programme, l'édition des supports de voyage, l'organisation du séjour ainsi que l'accompagnement et la logistique (coordination et coût).



## CRÉATION

Création du programme, identification des entreprises et interlocuteurs, mise en relation, ...



## PRÉPARATION

Accord et confirmation de formation & Assistance.



## DOCUMENTS

Création d'un roadbook remis à chaque participant. Ce carnet de bord comprend le programme détaillé du séjour, la présentation des intervenants ainsi que tous les éléments nécessaires à la bonne compréhension et préparation de chaque visite et rencontre planifiées.



## ORGANISATION

Planning, respect des délais & validation de chaque étape du séjour.



## ACCOMPAGNEMENT

Briefing, débriefing, 2 sessions de formation & assistance sur place.



## LOGISTIQUE

Réservations des transports pour effectuer les déplacements pendant le séjour, hébergement en hôtel 4\* ou similaire & restaurants pour les différents repas.

### SONT INCLUS DANS L'OFFRE :

- Transport : réservations et prise en charge des mini-bus et/ou autres moyens de transport utilisés pendant le voyage
- Hébergement : réservations de l'hôtel 4\* ou similaire
- Repas : réservations des restaurants et prise en charge de la majeure partie des repas (hors dîners libres).

### SONT EXCLUS :

- Réservations et coût du billet d'avion.
- Dîners libres.
- Dépenses personnelles.
- Assurances personnelles : responsabilité civile, voyage, etc.

En considération des services décrits dans le présent document pour l'organisation du voyage, le client devra payer à Silicon-valley.fr un montant de 6 990€ par personne. Un acompte de 50 % sera demandé au participant afin de lui assurer la réservation de sa place sur la session choisie. 100 % du montant devra être payé par le client à Silicon-valley.fr au plus tard 30 jours avant le départ. Pour plus de détails, veuillez vous référer aux conditions générales de vente se trouvant à la fin du présent document.

Nous vous conseillons de réserver vos billets d'avion au plus tôt afin de bénéficier de tarifs plus avantageux. Assurez-vous également de l'obtention de votre formulaire ESTA si vous possédez un passeport biométrique ([www.france.usembassy.gov/esta.html](http://www.france.usembassy.gov/esta.html)) ou du VISA approprié le cas échéant.



# LEARNING EXPEDITION EN SILICON ALLEY

## BON DE RÉSERVATION

Je souhaite réserver la learning expedition de **Silicon-valley.fr** du : .....

Nom \* : ..... Prénom \* : ..... Fonction : .....

Raison sociale de l'entreprise : .....

Code postal : ..... Ville : ..... Pays : .....

Téléphone : ..... Fax : ..... Email : .....

Adresse de facturation : .....

Responsable de la facturation : .....

**Tarif : 6 990 Euros\***

**Signature :**

J'accepte les conditions de participation mentionnées ci-dessous et déclare avoir pris connaissance du programme détaillé du séjour dans la plaquette de présentation ou la proposition commerciale qui m'ont été remises en amont de ma réservation.

### CONDITIONS DE PARTICIPATION

#### Conditions d'annulation

Pour une annulation avant le départ, les frais d'annulation par personne sont les suivants :

- de 60 à 46 jours avant le départ, il sera retenu 50 % du coût total du voyage,
- de 45 à 31 jours avant le départ, il sera retenu 75 % du coût total du voyage,
- à partir de 30 jours avant le départ, il sera retenu 100 % du coût total du voyage.

Toute annulation doit être communiquée par écrit. Le participant pourra, le cas échéant, se faire remplacer par une autre personne appartenant à son entreprise.

#### Conditions d'admission et de participation

Les inscriptions multiples sont autorisées dans la limite des places disponibles.

Les participants se doivent d'être en règle avec l'administration américaine (passeport valable plus de 6 mois + formulaire ESTA).

#### Condition de paiement

En considération des services décrits dans le document livré avec bulletin de réservation pour l'organisation du voyage, le client devra payer à Silicon-valley.fr un montant de 3 490 € toutes taxes comprises par personne (hors coût des billets d'avion), avec un maximum de 10 personnes participant au voyage. 50 % du montant devra être payé à la réservation et 100 % au plus tard 1 mois avant le début de la prestation (par virement bancaire uniquement). Ce montant sera majoré à 3 990 € si la réservation est effectuée moins de 2 mois avant le départ de la session.

#### Mentions légales

Silicon-valley.fr se réserve le droit d'annuler la learning expedition ou d'en modifier le programme si des circonstances l'y obligent. L'intégralité des informations personnelles recueillies pour la préparation de l'événement restera confidentielle. Conformément à la loi « Informatique et libertés », vous disposez d'un droit d'accès et de rectification pour toutes les données vous concernant. Pour cela, il vous suffit de nous écrire.

À retourner par e-mail à : **ROMAIN BUCHE - Silicon-valley.fr**  
Mobile : +33 (0) 6 84 56 23 08 / Tel : +33 (0) 9 72 50 16 83  
Email : romain@silicon-valley.fr

\* Les prestations de **Silicon-valley.fr** réalisées en Amérique du Nord ne sont pas assujetties à la T.V.A.

Merci de nous renvoyer ce bon de réservation dûment complété et signé. A réception, nous vous enverrons la facture d'acompte de 50 % du montant de la learning expedition pour une réservation à plus de 60 jours du départ (ou de la totalité au-delà de cette date). Attention, afin de nous permettre d'organiser le tout au mieux, votre réservation ne sera considérée définitive qu'à réception du versement de cet acompte de 50 % ou de la totalité le cas échéant.

# CONDITIONS GÉNÉRALES DE VENTE

## 1. OBJET DU CONTRAT

Le présent contrat a pour objet de régler les relations entre le prestataire et le participant, une fois que ce dernier a matérialisé sa demande de réservation par un << Bon de réservation >>.

## 2. DECLARATION DU PARTICIPANT

2.1 - Le participant déclare et garantit que toutes ses coordonnées figurant sur le bon de réservation sont authentiques et exactes.

2.2 - Il déclare qu'il a pris connaissance des conditions du voyage et qu'il accepte de régler toutes les prestations commandées.

## 3. DECLARATION DU PRESTATAIRE

3.1 - Le prestataire déclare et garantit qu'il est autorisé et réglementé par les lois en vigueur pour organiser des voyages d'affaires.

3.2 - Le prestataire déclare et garantit que toutes les prestations contenues dans le document de détail de l'offre seront honorées.

## 4. PRIX PRATIQUES

4.1 - Les prix contenus dans le bon de réservation comprennent :  
Création : Création du programme, identification des entreprises et interlocuteurs, mise en relation, ...  
Préparation : Accord et confirmation de formation & assistance.  
Documents : Création d'un roadbook remis à chaque participant.  
Ce carnet de bord comprend le programme détaillé du séjour, la présentation des intervenants ainsi que tous les éléments nécessaires à la bonne compréhension et préparation de chaque visite et rencontre planifiées.

Organisation : Planning, respect des délais & validation de chaque étape du séjour.

Accompagnement : Briefing, débriefing, 2 sessions de formation & assistance sur place.

Logistique : Réservations des des mini-bus ou autres moyens de transport nécessaires pour effectuer les déplacements pendant le séjour, hébergement en hôtel 4\* ou similaire & restaurants pour les différents repas.

4.2 - NE sont pas compris dans ces prix :

La réservation et le coût du billet d'avion,

2 dîners libres,

Dépenses personnelles,

Assurances personnelles appropriées : voyage, responsabilité civile, etc...

4.3 - Les modalités de paiement sont celles prévues dans le bon de réservation.

## 5. RESERVATION

5.1 - En raison du nombre limité de places disponibles, toute réservation ne sera considérée définitive qu'à réception du versement de cinquante pourcent (50 %) de la totalité du montant de la prestation. La totalité du montant de la prestation devant être réglée un mois avant le début du voyage d'affaires.

5.2 - La date limite de réservation est fixée à deux mois avant le voyage d'affaires.

## 6. ANNULATION

6.1 - Du fait du prestataire

Le prestataire se réserve le droit d'annuler le voyage d'affaires ou d'en modifier le programme si des circonstances l'y obligent. Dans le cas où le prestataire se trouverait obligé de modifier tout ou partie

du programme prévu, soit parce qu'il ne rassemble pas un nombre suffisant de participants, soit pour des motifs étrangers à sa volonté, soit pour des raisons qui ont trait à la sécurité du participant ; ce dernier bénéficiera du remboursement intégral des sommes versées. Dans le cas extrême où le prestataire est contraint d'annuler tout le voyage, le participant obtient le remboursement immédiat et sans pénalité des sommes versées.

6.2 - Du fait du participant

Pour une annulation avant le départ, les frais d'annulation par personne sont les suivants :

- de 60 à 46 jours avant le départ, il sera retenu 50 % du coût total du voyage,
- de 45 à 31 jours avant de la départ, il sera retenu 75 % du coût total du voyage,
- à partir de 30 jours avant le départ, il sera retenu 100 % du coût total du voyage.

Toute annulation doit être communiquée par écrit. Le participant pourra, le cas échéant, se faire remplacer par une autre personne appartenant à son entreprise.

## 7. RESPONSABILITES

7.1 - Responsabilité du prestataire

7.1.1 - Pour ce qui est des conséquences résultant des infractions aux règles en vigueur dans différents pays, tant pour les formalités de douane, règlement de police, que pour d'autres particularités locales, le prestataire ne peut être tenu pour responsable. Il en sera de même pour le cas de force majeure (grèves, retards, incidents techniques, etc.).

7.1.2 - Toutes les mentions relatives aux itinéraires, horaires ainsi que toutes informations données par le prestataire ne sont fournies qu'à titre purement indicatif et ne constituent pas un engagement de sa part.

7.1.3 - Le prestataire se réserve, si les circonstances l'y obligent, en cas d'événements extérieurs indépendants de sa volonté ou en cas d'insuffisance du nombre de participants, le droit de modifier ou même d'annuler ses programmes et de substituer un moyen de transport ou un hôtel à celui initialement prévu.

7.1.4 - Le prestataire ne pourra être en aucun cas tenu responsable en cas d'incident ou accident s'étant produit pendant le voyage.

7.2 - Responsabilité du participant

7.2.1 - Le prix du voyage ne peut en aucun cas être remboursé lorsque le client ne se présente pas aux heures et lieux mentionnés dans les documents de voyage.

7.2.2 - Chaque participant doit, au moment du départ, être en possession de tous les documents nécessaires au franchissement des frontières. A défaut, les conséquences financières qui découleraient de ce manquement aux réglementations concernant les papiers d'identité seraient à la seule charge du participant. Il ne pourrait prétendre à aucun remboursement ni dédommagement.

## 9. ASSURANCES

9.1 - Le participant doit lui-même souscrire aux assurances appropriées de voyage et responsabilité civile.

## 10. REGLEMENT DES LITIGES

Tout litige découlant de l'application du présent contrat sera réglé à l'amiable, ou à défaut, porté devant le tribunal de San Francisco, Etats-Unis.



**Silicon-Valley.fr**  
INSPIRATION & INNOVATION



ROMAIN BUCHE

Mobile : +33 (0)6 84 56 23 08  
Email : [romain@silicon-valley.fr](mailto:romain@silicon-valley.fr)  
LinkedIn : [Silicon-Valley.fr](https://www.linkedin.com/company/Silicon-Valley.fr)  
Twitter : [@SiliconValleyfr](https://twitter.com/SiliconValleyfr)  
Facebook : [Siliconvalleyfr](https://www.facebook.com/Siliconvalleyfr)

[www.silicon-valley.fr](http://www.silicon-valley.fr)